

Lương cạnh tranh & Cơ hội phát triển nghề nghiệp rộng mở

Những quyền lợi và cơ hội vị trí này mang lại ☺

- Lương cơ bản cạnh tranh, Thưởng hoa hồng theo doanh số, Lương tháng 13, Thưởng thành tích.
- Làm việc trong môi trường năng động, nhân viên được trao quyền để phát huy tối đa năng lực của mình.
- Chính sách BHXH, nghỉ Lễ - Tết theo quy định của Luật.

Những công việc chính vị trí này đảm nhiệm?

- Tiếp nhận và phân tích nhu cầu khách hàng, tư vấn các giải pháp kỹ thuật phù hợp và làm báo giá theo yêu cầu của Khách hàng.
- Duy trì và xây dựng mối quan hệ tốt với khách hàng để đạt được các chỉ tiêu Kinh doanh đề ra.
- Tìm kiếm các Dự án mới và những khách hàng tiềm năng để mở rộng đối tượng khách hàng, phát triển thị trường.
- Phối hợp với các bộ phận liên quan để đảm bảo tiến độ giao hàng và chất lượng dịch vụ.

Những yếu tố cần có để thực hiện tốt công việc này là gì?

- Tốt nghiệp chuyên ngành Cơ khí hoặc có kinh nghiệm trong lĩnh vực liên quan
- Yêu thích kinh doanh, chịu khó, ham học hỏi
- Có hoài bão phát triển cá nhân & thăng tiến trong sự nghiệp.
- Sẵn sàng đi công tác theo yêu cầu công việc
- Ưu tiên ứng viên có nghiệm Kinh doanh hoặc Kỹ sư dự án



TECHNICAL SALES

Linh Phong Advanced Solution chuyên cung cấp trọn gói sản phẩm kèm dịch vụ thiết kế, tư vấn lắp đặt và đưa ra các giải pháp hiệu quả trong lĩnh vực xây dựng, cầu đường. Các sản phẩm chính: sản xuất và cho thuê giàn giáo đa chiều ringlock; mô-đun chống với hiệu quả cao, các loại cốppha; tư vấn, thiết kế và gia công cơ khí xây dựng. Với năng lực sản xuất đạt 7,000 tấn/năm, Linh Phong xuất khẩu vào thị trường châu Âu và là đối tác của các công ty xây dựng hàng đầu Việt Nam.